



DES ENTREPRISES TÉMOIGNENT ...

Vidéométric,
Quelles solutions en termes de sécurité informatique
pour une entreprise de haute technologie ?





QUELLES SOLUTIONS EN TERMES DE SÉCURITÉ INFORMATIQUE POUR UNE ENTREPRISE DE HAUTE TECHNOLOGIE ?

1. L'ENTREPRISE.....	2
2. LE CONTEXTE.....	2
3. L'OBJECTIF	2
4. LA DÉMARCHE.....	3
5. LA SOLUTION MISE EN PLACE.....	3
6. LES OBSTACLES	3
7. LES GAINS.....	3
8. CE QU'IL FAUT RETENIR.....	4
9. LE FUTUR.....	4
10. EN SAVOIR +.....	4
11. QUELQUES TAGS.....	4



1. L'ENTREPRISE

Videometric est une SARL créée en 1999 aux Martres de Veyre (63) par Bernard Peuchot dans le cadre des dispositions de la loi Allègre sur l'innovation et le transfert des technologies incitant les enseignants chercheurs à se diriger vers une démarche entrepreneuriale.

Videometric est une société de haute technologie spécialisée dans le domaine de la métrologie par vision. Elle réalise des prestations de mesure et vend des appareils à mesurer en 3D. Les principaux clients sont les industries des secteurs automobile, aéronautique ou encore agroalimentaire.

Pour protéger ses procédés, la société a opté pour une équipe restreinte (2 salariés) et recourt à de nombreux sous traitants.

2. LE CONTEXTE

Les produits commercialisés par la société résultent de programmes de recherche lourds et contiennent une forte dimension technologique. Aussi la société a pris conscience de la nécessité de protéger son réseau informatique pour éviter que les données concernant ses produits, procédés et inventions ne puissent être plagiées, dupliquées ou piratées par des concurrents. Déjà sensibilisé à ces questions, Videometric a reçu une proposition de Cybermassif pour participer à deux séminaires de sensibilisation des entreprises et PME aux questions de sécurité informatique, séminaires auxquels Videometric a décidé d'assister.

3. L'OBJECTIF

Videometric a assisté à des séminaires dont le public était constitué de PME et d'entreprises régionales. Il ne s'agissait pas d'une mission d'accompagnement sur mesure de la société. S'agissant de séminaires à public large, la société ne s'était pas fixé d'objectifs quantifiés mais en y participant, Videometric s'était fixé un certain nombre d'attentes en termes de contenus, d'apprentissages techniques, d'approfondissement du sujet traité...et souhaitait comprendre comment accroître la sécurité informatique de la société.



www.cybermassif2010.com





4. LA DÉMARCHE

Videometric a assisté à deux séminaires organisés par CyberMassif. Le premier s'intitulait « comment sécuriser son poste de travail », le deuxième traitait des questions de veille notamment concurrentielle. Ces deux séminaires ont été complétés par une intervention personnalisée de consultants dans les locaux de la société.

5. LA SOLUTION MISE EN PLACE

Ces séminaires ont permis à Videometric de comprendre l'importance de mettre en place des mesures pour renforcer la sécurité de ses postes de travail pour protéger ses créations, notamment dans la mesure où les postes de travail et leurs contenus auraient pu être accessibles par Internet.

Videometric a également mesuré l'importance d'une veille commerciale et concurrentielle efficace.

Plus généralement, cette démarche d'Intelligence Economique a permis à Videometric d'avoir une vision d'ensemble des questions de sécurité informatique. Ces séminaires lui ont permis de comprendre les enjeux de ces questions, de poser un diagnostic sur sa situation et de définir des solutions.

6. LES OBSTACLES

Les principaux obstacles rencontrés par Videometric résident dans la mise en œuvre des solutions définies. En pratique, le développement de ces solutions nécessite du temps et des compétences. Videometric étant une PME, le temps qu'elle peut consacrer à ces problèmes est limité, quant aux connaissances des outils de veille et de protection informatique, les équipes en interne ne les possèdent pas toutes.

7. LES GAINS

Videometric a été pleinement satisfait de la démarche entreprise, d'autant plus satisfaite que si la société n'avait pas reçu l'offre de séminaire de CyberMassif, elle n'aurait probablement pas entrepris une démarche active de recherche de solutions par rapport aux questions de sécurité informatique.

Le programme suivi a répondu aux attentes de la société. Ces séminaires n'ont pas permis de résoudre directement les problèmes mais de poser un diagnostic précis et de définir des solutions.



www.cybermassif2010.com





Certaines solutions ont pu être mise en œuvre immédiatement, comme le développement d'une veille concurrentielle, d'autres procédures nécessiteront plus de temps en raison des délais et compétences nécessaires ainsi que des contraintes budgétaires.

8. CE QU'IL FAUT RETENIR

Pour une société commercialisant des produits résultant de programmes de recherche et à forte dimension technologique, il devient à l'heure actuelle absolument nécessaire de protéger son réseau et ses postes informatiques pour éviter que les données concernant les procédés et inventions ne puissent être piratées. De même, à l'heure d'Internet une veille commerciale et concurrentielle devient indispensable pour observer les stratégies des différents acteurs opérant sur le marché. Pour répondre à ces problématiques, certaines solutions s'avèrent relativement simples à mettre en place même si une démarche plus complète nécessite davantage de moyens notamment en termes de temps et de compétences à mettre en œuvre.

9. LE FUTUR

En fonction des contraintes de calendrier et autant que faire ce peut, les équipes de Videometric continuent de mettre en place des procédures et solutions pour répondre au diagnostic posé en termes de sécurité informatique.

Sur les aspects veille commerciale, à moyen terme l'objectif serait de réaliser une étude de marché sur les outils et produits de la société et de trouver des solutions aux points de faiblesse qui pourraient être diagnostiqués.

10. EN SAVOIR +

www.videometric.com

11. QUELQUES TAGS

métrologie par vision – sécurité informatique – veille concurrentielle



www.cybermassif2010.com

